

Handelsvertretung für Deutschland

Als Schweizer Unternehmen entwickeln, konstruieren und fertigen wir hochwertige und langlebige Lichtwerkzeuge für anspruchsvolle Lichtlösungen in der Architektur- und Verkaufsraumbeleuchtung. Durch die konsequente Orientierung an den Kundenbedürfnissen entstehen so innovative Leuchten und Lichtsysteme die sich durch einen hohen Nutzwert auszeichnen. An unserem Hauptsitz in Aarau, Schweiz, entwickeln und fertigen wir in inspirierender Atmosphäre unsere hochwertigen Architekturleuchten.

In all unseren Aktivitäten orientieren wir uns an den typischen Schweizer Tugenden wie Leistungsbereitschaft, Genauigkeit, Zuverlässigkeit, Langlebigkeit und Sicherheit.

Der Einsatz unseres Know Hows und die konsequente Verwendung von hochwertigen Materialien, verbunden mit einer engen Zusammenarbeit mit namhaften Komponenten-Herstellern und Partnern bürgen für eine hohe Funktionalität und Betriebssicherheit unserer Produkte. Durch eine ansprechende Formgebung besitzen unsere Leuchten und Lichtsysteme eine eigene Persönlichkeit und integrieren sich trotzdem nahtlos in die zeitgenössische Architektur.

Produkte / Dienstleistungen

Technische und dekorative Leuchten für den Innenbereich mit einem modernen Design:

- Stehleuchte
- Pendelleuchte
- Wandleuchte
- Ein- und Aufbauleuchte
- Profileuchtensystem
- Downlight
- Wandfluter
- Richtstrahler
- usw.

Kundensegmente

Schwerpunkte sind Architekten, Lichtplaner, Innenarchitekten, Elektroplaner, Firmen der Baubranche

Profil zukünftiger Vertriebspartner in Deutschland

Der deutsche Markt soll punktuell durch mehrere lokale Partner extensiv bearbeitet werden. Ein grosser Teil wird heute bereits durch bestehende Vertriebspartner betreut.

Die Strategie der Alteme Licht AG besteht darin, den deutschen Markt wesentlich intensiver zu bearbeiten, den Namen „Alteme“ weiter bekannt zu machen, neue Kundenbeziehungen langfristiger aufzubauen und die Bestehenden auszubauen und zu betreuen. Die Marktbearbeitung soll durch einen Vertriebspartner erfolgen, welcher bereits im Bereich Qualitätsleuchten auf dem Markt eingeführt ist.

Ein gutes Beziehungsnetz und technisches Grundwissen ist Voraussetzung für den zukünftigen Partner. Spezifisches Produktwissen wird von der Alteme Licht AG vermittelt.

Gebiet

Für folgende PLZ-Gebiete wird ein Partner gesucht:

- 14xxx - 19999
- 2xxxx
- 30000 - 33999; 37XXX - 39999
- 40000 - 49999

Die Hauptaufgaben des gesuchten Vertriebspartners:

Akquisition:

- Marktbeurteilung
- Akquirieren von potentiellen Kunden
- Ermitteln der Kundenbedürfnisse

Projektverfolgung:

- Eine konsequente Angebotverfolgung

Kundenpflege:

- Kompetente Betreuung
- Ausbau des Kundenportfolios

Der Vertriebspartner wird vom Vertriebs Team fachkundig unterstützt sowie falls gewünscht/ notwendig auch vor Ort begleitet. Eine ausführliche Produkteschulung in Aarau wird vorausgesetzt, dies auch um einen Einblick in unser Unternehmen „Alteme Licht AG“ zu haben.

Kontaktaufnahme

Um weitere Einzelheiten abzuklären, ist die interessierte Firma gebeten, über folgende Adresse Kontakt aufzunehmen:

Alteme Licht AG
Gysulastrasse 18
CH-5000 Aarau

Martin Baumann (Leitung Verkauf)
Tel. direkt: +41 (0)62 832 80 44
martin.baumann@alteme.ch